



Павел Греков

бизнес-тренер,
консультант по организационному развитию

опыт тренерской работы с 2009 года

ТРЕНИНГИ И СЕМИНАРЫ

- Лидерство и менеджмент
- Ситуационное лидерство II
- Организационная эффективность
- Командные технологии
- Системное мышление
- Принятие управленческих решений
- Управление проектами, включая Agile проектирование, Scrum, Kanban
- Управление изменениями
- Проведение эффективных совещаний
- Переговоры: «жесткие», принципиальные, кросс-функциональные, «Большие», многоэтапные и многоуровневые, Strategic Account Management
- Обучение на рабочем месте, наставничество
- Коучинг
- Личная эффективность и продуктивность: Энергия, Внимание, Время
- Эмоциональный интеллект руководителя
- Типологии личности: Социальные стили
- Навыки публичных выступлений, TED выступления
- Тренинг для тренеров
- Финансы для нефинансовых менеджеров

ФАСИЛИТАЦИЯ, МОДЕРАЦИЯ, КОНСАЛТИНГ

- разработка и реализация долгосрочных программ развития высокопотенциальных сотрудников и кадрового резерва
- внедрение культуры лидерства и создание системы развития лидеров в крупных компаниях (до 70 тыс. человек)
- проектные сессии, стратегические сессии
- консультации по успешному внедрению изменений и культурологической трансформации
- командообразующие мероприятия
- разработка системы компетенций для компаний разного профиля
- построение систем корпоративного обучения в средних и крупных компаниях различного профиля
- внедрение подхода 70-20-10
- организация и развитие отделов продаж и отделов по работе с ключевыми клиентами
- фасилитация кросс-функциональных сессий

УПРАВЛЕНЧЕСКИЙ ОПЫТ

- Руководил отделом L&D Eastern Europe в Hilti AG (решения для строительства)
- Руководил отделом коммерческого обучения Coca-Cola (HR-бренд года 2012, 2011, 2010)
- Руководил отделом коммерческого обучения Мултон (сок «Добрый», бренд года 2011, 2010)
- Руководил отделами продаж в компаниях Gillette, Procter&Gamble, PepsiCo (более 15 лет)
- Консультирую предприятия различного профиля

КЛИЕНТЫ

Abbott, Sanofi, Unipharm, Piere Fabvre, Valenta Pharm, Протек, Калашников, Газпромнефть, Роснефть, НОВАТЭК, Мосэнепротсбыт, РЖД, Renault, Nissan, KIA Motors, Peugeot Citroen, Автоваз, Coca-Cola, Gillette, PepsiCo, Procter & Gamble, Henkel, Bacardi, Аэропорты регионов, Siemens, Kimberly-Clark, Guardian Glass, Hilti, PERI, Johnson&Johnson, Billa, Metro C&C, Bungie, Air Liquide, Linde Gaz, Shell, Castrol, Service Plus, Восток-Запад, Сантэнс групп, Университет ИТМО, СПб Университет, Duracell

ОБРАЗОВАНИЕ

Тулский Государственный Университет, факультеты Кибернетический и Экономический. Корпоративные курсы по организации продаж, маркетингу и лидерству. Международная и российская сертификация на управленческие программы. Сертифицированный коуч в Corporate Potential.